



Britta von Bezold

Wie finde und binde ich Mitarbeiter für unsere Steuerkanzlei?

Ein innovativer Wegweiser für die Praxis

Praxis Kanzleimanagement, Band 1
zahlr. Abb., 191 Seiten, 2025

ISBN 978-3-89673-812-7, € 34,90*

Alle Informationen zum Titel:

www.duncker-humblot.de/9783896738127

»Krisenmodus« lautete das Wort des Jahres 2024: eine treffsichere Beschreibung des eklatanten Engpasses an qualifizierten Mitarbeiter/innen im steuerberatenden Beruf.

Britta von Bezold zeigt mit ihrem Erfahrungswissen von über 25 Jahren praxiserprobte und innovative Wege auf, wie Kanzleien gute und passende Mitarbeiter/innen finden und nachhaltig binden. Zentral für die erfolgreiche und langfristige Mitarbeitergewinnung und -bindung sind eine wertschätzende und fördernde Kanzlei- und Führungskultur, flankierende, maßgeschneiderte Benefits, Innovationsfreude in Zeiten von Digitalisierung und KI-gestützter Tools sowie Kompetenzmanagement und ein professioneller Umgang mit Konflikten.

Praxisbeispiele, konkrete Handlungsempfehlungen und zahlreiche direkt nutzbare Arbeitshilfen unterstützen die Umsetzung der vorgeschlagenen Maßnahmen. Spotlights zu aktuellen Themen durch Branchen-Insider/innen runden den Wegweiser ab und machen ihn zu einem ebenso umfassenden wie kurzweiligen Kompendium für erfolgreiches, zukunftsfähiges Kanzleimanagement.

Pressestimmen:

»Die Lektüre empfiehlt sich insbesondere für Kanzleiinhaber sowie Führungskräfte, die einen praxisorientierten Einstieg in das Thema suchen.«

Nadine Michel, *Fachzeitschrift für Deutsches Steuerrecht* (Februar 2026)

»Insgesamt ein überzeugendes Werk der KanzleiManagement-Reihe, das nicht nur Wissen, sondern echt Impulse für nachhaltigen Erfolg liefert. Es ist uneingeschränkt zu empfehlen!«

Prof. Dr. iur. Michael Stahlschmidt, *Der Steuerberater* (Dezember 2025)

»Praxisbeispiele, konkrete Handlungsempfehlungen und zahlreiche direkt nutzbare Arbeitshilfen unterstützen die Umsetzung der vorgeschlagenen Maßnahmen, Spotlights zu aktuellen Themen durch Branchen-Insider/innen runden den Wegweiser ab und machen ihn zu einem ebenso umfassenden wie kurzweiligen Kompendium für erfolgreiches, zukunftsfähiges Kanzleimanagement.«

NWB 32/2025 (August 2025)

»Informativ – Unterhaltsam – Nützlich.«

Prof. Dr. Jochen Pilhofer, Buchtipp auf LinkedIn (Oktober 2025)

Bestellungen können an jede Buchhandlung oder direkt an den Verlag gerichtet werden.
Nutzung und Download von E-Books erfolgen über unsere eLibrary. — *Änderungen vorbehalten.
Ein Imprint der Duncker & Humblot GmbH: www.duncker-humblot.de/ewp